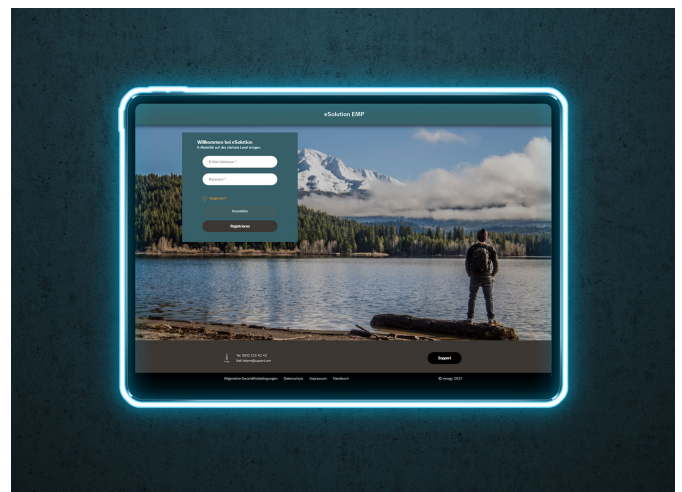


eSolution EMP

Datenblatt

Mit eSolution EMP können Sie Autostromverträge für Ihre Kunden in Ihrem Branding anbieten. Sie halten die Kundenbeziehung, wir sorgen im Hintergrund dafür, dass alles funktioniert. So können Sie sich auf Ihr Kerngeschäft fokussieren und Ihre Marke erfolgreich positionieren.



Highlights

- ✓ Komplettlösung: Bestehend aus Vertragsgestaltung, Endkundenportal und Abrechnung
- ✓ Zugriff auf eines der größten Ladenetzwerke Deutschlands: Ihre Kunden haben mit Ihren Fahrstromverträgen eine ideale Anbindung an mehrere Roaming-Plattformen
- ✓ Flexible Tarifgestaltung an eigenen Ladepunkten: Pro Ladevorgang oder Energiemenge (kWh) abrechnen
- ✓ Flexible Aufschlags- und Margengestaltung: Roaming an Dritt-Ladepunkten ohne Zuschlagsrisiko
- ✓ Intuitives Endkundenportal: Für Vertragsabschluss und -verwaltung
- ✓ Komfortable Abrechnung: innogy übernimmt die komplette Vorbereitung der Rechnungsstellung
- ✓ Alles in Ihrem Design: Von Endkundenportal, über Rechnungen bis hin zur kostenlosen eCharge+ App für Ihre Kunden (Logo, Farben, Texte und eigene Webadresse)
- ✓ Voraussetzung: Abschluss des innogy Software Service eMarketplace EMP

Zertifikat



Stand: 09/2021
innogy Document Center:



eSolution EMP

Datenblatt

innogy eMobility Backend: Basis für eSolution EMP

Maximal skalierbar: Microservice-Architektur ermöglicht schnelle Integration einer hohen Anzahl von Ladepunkten und Tarifen

Software-as-a-Service: Cloudbasierte Services ermöglichen ein geringes Investitionsrisiko, transparente Kosten sowie eine beschleunigte Implementierung

Hohe Betriebssicherheit: innogy Cloud-Services und Serverzentren sind gemäß ISO 27001 zertifiziert

Servicegarantie: 24/7 Incident-Management

Funktionen

Endkundenportal für Ihre Ladeinfrastruktur: Ihre Endkunden nutzen das Portal für die Registrierung und Buchung Ihres Fahrstromtarifs sowie als Login-Bereich für Vertragsthemen, Konfiguration und Einsicht in Ladedaten

Ihre Marke im Vordergrund: Sämtliche Texte, Farben, Bilder, Kunden-E-mails und URLs sind individuell gestaltbar

Komfortable Abrechnung: innogy übernimmt die komplette Vorbereitung der Rechnungsstellung und der Geldeinzug bei Ihren Kunden läuft automatisch

Erfolgsmonitoring: Messen Sie Ihren Erfolg mit den bereitgestellten Reportingtools wie Dashboard und KPIs

Vertragsmanagement: Kunden flexibel freischalten oder sperren und selbstständigen Vertragswechsel für Kunden ermöglichen

Kosten

Einmalig 5.000 € für die Anbindung, 500 €/Monat und 1,50 €/Monat je Autostromkunde
